



EDUCATORE CINOFILO COMPORTAMENTALE COUNSEL COACH CINOFILO

IL CORSO: PROGRAMMA, OBIETTIVI, MODALITA' DI SVOLGIMENTO E CONTENUTI

L'applicazione del Modello di Counsel Coaching al settore cinofilo è una realtà che consente di raggiungere obiettivi e risolvere problemi in modalità ottimizzata. Il modello rappresenta un protocollo nel quale il tecnico può ritrovare un riduttore di complessità che accentua la professionalità e blocca le azioni disfunzionali traducendo ogni sforzo in un atto efficiente ed efficace. I modelli tradizionali di risoluzione di condizioni inficianti, comunemente dette "problemi comportamentali del cane", riportati nel corso, assumono una nuova connotazione avvalendosi dei pilastri proprie delle neuroscienze e della comunicazione strategica performativa.

ILCINOFILO

Sede-Via Botriolo 39/b Terranuova Bracciolini 52028(AR)-IT

E-Mail: Corsoeducatori@ilcinofilo.it

Tel:+39 3770886138

Sito web: www.ilcinofilo.it

www.educatorecinofilocomportamentale.it



PROGRAMMA DEL Corso Per Educatore Cinofilo Comportamentale Certificato.

Counsel Coach Cinofilo- Corso riconosciuto M.S.P. ITALIA(C.O.N.I.) E NARDO

MODULO INTRODUTTIVO

- Introduzione al percorso formativo in E-Learning
- Guida all'utilizzo
- Dispositivi di supporto alla didattica
- Come sono inseriti i concetti del Counsel Coaching Strategico nel Corso Comportamentale?

MODULO A

0/6

- Cosa comporta la specializzazione in "Strategico Comportamentale"
- La ricerca delle cause
- Il Modello Scientifico
- Storia del Problema: dal problema al Problem Solving
- L'intervento Cognitivo Comportamentale
- TEST-A

MODULO B

0/4

- Distinzione sostanziale fra resistenze da input: Razionale o emotivo
- Il Problem Solving Strategico Breve
- Il Counsel Coaching Strategico Breve
- TEST-B

MODULO C

0/6

- Il Programma Educativo/ Rieducativo
- L'integrazione sociale
- Effetti collaterali della ricerca delle cause
- Protocollo di Problem Solving Strategico
- Comportamenti indesiderati, inappropriati, gravi, equivocati
- TEST-C

MODULO D

0/5

- La formazione standard della persona o del gruppo o famiglia
- La Formazione standard del Cucciolo o del Cane
- Carenze conoscitive nel cane

Parte
Introduttiva

Parte visibile dal sito
web

www.educatorecinofilocomportamentale.it

Parte Teorica

**Il Modello
Tradizionale- Storia e
sviluppo**

Parte Teorica

Un Modello Evoluto –
Le Neuroscienze

Parte Teorica

Pragmatica della
comunicazione

Parte Teorica

Aspetti Conoscitivi

Ed attualità



PROGRAMMA DEL Corso Per Educatore Cinofilo Comportamentale Certificato.

Counsel Coach Cinofilo- Corso riconosciuto M.S.P. ITALIA(C.O.N.I.) E NARDONE GROUP

- Carenze conoscitive nella persona
- TEST-D

MODULO E

0/4

- Motivazioni ed Emozioni, come riconoscerle: checks e patterns
- Sensibilità vocale
- Emozioni: come gestirle
- TEST-E

MODULO F

0/6

- I Problemi comportamentali
- Caso esempio: Il cane che si morde la coda
- Starnuto inverso e sintomi confondibili
- Cinetosi o mal d'auto
- Elenco e prognosi dei Problemi comportamentali non patologici
- TEST-F

MODULO ESAMI (MODULI A,B,C,D,E,F+WEBINAR)

0/2

- TEST FINALI
- ISCRIZIONE A TEST FINALE IN VIDEO CONFERENZA

MODULO PRENOTAZIONE WEBINAR PRIVATI

0/1

- CALENDARIO E STUMENTI DI PRENOTAZIONE

Parte pratica

Il Fattore Emotivo
Attiviamo un mind-set sintonizzato.

Parte pratica

Trattamento dei Comportamenti Indesiderati

Sessione di esami

Test scritto
Test Orale
Saggio finale operativo

CALENDARIO

Calendario
disponibilità docenze

M.S.P. ITALIA E' RICONOSCIUTO DA:



IL MODELLO DI PROBLEM SOLVING STRATEGICO BREVE E' ACCREDITATO :





PROGRAMMA DEL Corso Per Educatore Cinofilo Comportamentale Certificato.

Counsel Coach Cinofilo- Corso riconosciuto M.S.P. ITALIA(C.O.N.I.) E NARDONE GROUP

STORIA DEL PROBLEM SOLVING STRATEGICO BREVE

La storia del CounselCoaching: Per semplificare e rimandando il lettore alla "vasta bibliografia" abbiamo schematizzato e sintetizzato la evoluzione del Modello Breve Strategico, come una sorta di albero genealogico citando le principali tecniche che lo compongono.

1985

•Giorgio Nardone da avvio al primo progetto di ricerca per la messa a punto di un trattamento in tempi brevi sui disturbi fobici e ossessivi sotto la supervisione di Paul Watzlawick e John Weakland, iniziando così ad elaborare tecniche innovative per l'intervento su un' area di patologia poco esplorata dal modello tradizionale del MRI. (Scuola di Palo Alto)

1990

•Paul Watzlawick e Giorgio Nardone iniziano a formulare, in maniera del tutto originale, il Modello di terapia breve strategica distinguendolo dalle altre forme di psicoterapia breve di stampo sistemico ed ericksoniano o di tipo cognitivo-comportamentale, definendone le prerogative epistemologiche-teoriche e applicative, il metodo della ricerca, la logica di problem solving strategico e le strategie di comunicazione terapeutica. Il tutto dette l'avvio a quella che poi sarà la moderna evoluzione della Psicoterapia Breve Strategica, presentata al largo pubblico nel 1990 attraverso la pubblicazione del manifesto dell'approccio evoluto L'arte del cambiamento.

2003

•Giorgio Nardone elabora, tra la miriade di stratagemmi e di artifici teorici che si trovano nella letteratura sia orientale che occidentale, una sua personale sintesi che racchiude la tradizione ma anche la moderna applicazione, al fine di individuare criteri base per la messa a punto di specifici stratagemmi, così come per la formazione delle

strategiche.

Negli
anni

•Negli anni vengono effettuate varie ricerche-intervento sui vari disturbi (fobici, ossessivi, panico, fobie, disordini alimentari, disfunzioni sessuali) Nel 2003 vengono presentati i risultati di uno studio longitudinale basato sulla valutazione dei risultati relativi all'efficacia ed efficienza differenziale di tutti i protocolli di trattamento per le differenti forme di psicopatologia elaborati e applicati nel decennio precedente su un totale di 3484 pazienti.-Risultati: 86% dei casi risolti con una media di 9 sedute.

•Inoltre a seguito di un prolungato studio condotto dal gruppo Nardone, non solo in ambito clinico ma anche in contesti istituzionali



PROGRAMMA DEL Corso Per Educatore Cinofilo Comportamentale Certificato.

Counsel Coach Cinofilo- Corso riconosciuto M.S.P. ITALIA(C.O.N.I.) E NARDONE GROUP

2004

scolastici e familiari vengono individuati i moderni modelli di dinamica familiare, in particolare viene evidenziata per la prima volta come la famiglia occidentale si regga soprattutto su dinamiche relazionali di iper-protezione e permissività. Sulla base di ciò sono state messe a punto tecniche di consulenza indiretta ovvero: trattare il problema senza la presenza della persona che ha il problema.

•**DIALOGO STRATEGICO** Dopo un percorso di ricerca, applicazione realizzata nell'arco di 15 anni presso il centro di Arezzo, viene formulato il dialogo strategico, come sintesi evoluta dell'antica retorica del linguaggio ipnotico e della pragmatica, divenuta la tecnica più avanzata per condurre un singolo colloquio, capace di indurre radicali cambiamenti nell'interlocutore.

2009

•In virtù del lavoro svolto da Giorgio Nardone in ambito della logica di problem solving, che sottende alle strategie e agli stratagemmi terapeutici, viene esposto il modello della logica strategica/non ordinaria nella sua formulazione come modello logico/applicativo evoluto.

2015

COUNSEL COACHING BREVE STRATEGICO sviluppato da **M. Cristina Nardone** sulle basi del Modello Strategico, sfruttando al massimo la potenza delle tecniche di Problem Solving e comunicazione strategica, si distingue per nuove tecniche "Action oriented" oltre che la sua flessibilità e autocorrezione: si adatta alla realtà alle quale si applica, in modo da guidare la persona a cambiare modo di comunicare e sentire gli eventi accompagnandola così ad apprendere nuovi comportamenti e sviluppare nuovi talenti.

2019

Nasce il connubio fra Il Modello di Counsel Coaching e i modelli tradizionali di educazione e rieducazione comportamentale in cinofilia

SINTESI DELLE FASI DEL PROBLEM SOLVING STRATEGICO

PROBLEMA / OBIETTIVO – COMUNICAZIONE UTILIZZATA

La tecnica del dialogo strategico così come il Modello può essere applicata a tutte le tipologie di problema, ma richiede una costante forma di adattamento alla irripetibilità dei contesti, delle situazioni, dei soggetti.



PROGRAMMA DEL Corso Per Educatore Cinofilo Comportamentale Certificato.

Counsel Coach Cinofilo- Corso riconosciuto M.S.P. ITALIA(C.O.N.I.) E NARDONE GROUP

Se partiamo da un obiettivo da raggiungere si dovranno poi analizzare i problemi (ostacoli) da risolvere e le resistenze al cambiamento da superare 5 Assiomi della Pragmatica della comunicazione umana.

Prenderemo in esame tutti i canali di comunicazione:

Verbale

para-verbale (suoni, rumori...)

non verbale (gesti, segni, odori, tatto...)

Voce come strumento per rendere magiche le parole.

LA COMUNIC-AZIONE UTILIZZATA DURANTE TUTTE LE FASI

01 Definire il Problema

- cos'è effettivamente il problema,
- chi ne è coinvolto,
- dove questo si esprime,
- quando questo appare,
- come questo si esprime

02 Accordare l'obiettivo

Una volta definito il problema, si cerchi di descrivere quali sarebbero i cambiamenti concreti che, una volta realizzati, farebbero affermare che questo è risolto. Ovvero definire l'obiettivo da raggiungere. Questo è il secondo passo di un processo di Problem Solving Strategico.

03 Analisi e Valutazione delle tentate soluzioni

La terza fase, è rappresentata dalla individuazione e valutazione di tutti i tentativi fallimentari messi in atto per risolvere il problema in questione. Questa è la fase cruciale di studio della soluzione che parte non a caso dalla valutazione di tutte quelle tentate che non hanno avuto successo. Il costrutto di tentata soluzione che se non funziona, ma viene reiterata, tende a mantenere la persistenza del problema ed a complicarne il funzionamento.

04 Tecnica del come peggiorare

La persona nei confronti del problema da lei prescelta, a questo punto, si domandi: "Se io volessi far peggiorare ulteriormente la situazione invece che migliorarla come potrei fare?" e cerchi di enumerare tutte le possibili modalità. "Quali sono tutti i metodi o le strategie che se adottate mi potrebbero ad un sicuro fallimento nel mio progetto?"

05 Tecnica dello scenario oltre il problema

Oltre alla tecnica presentata, al fine di essere ancora più concretamente focalizzati sull'obiettivo da raggiungere abbiamo formalizzato un'altra innovativa manovra: l'immaginare lo scenario ideale al di là del problema. Domandarsi quale sarebbe lo



PROGRAMMA DEL Corso Per Educatore Cinofilo Comportamentale Certificato.

Counsel Coach Cinofilo- Corso riconosciuto M.S.P. ITALIA(C.O.N.I.) E NARDONE GROUP

scenario, riguardo alla situazione da cambiare, una volta che il problema forse completamente risolto o, nel caso di miglioramenti da ottenere, che l'obiettivo fosse completamente raggiunto.

06 Tecnica dello scalatore

Quando si ha un problema complesso da risolvere, al fine di costruire una strategia efficiente oltre che efficace, risulta utile partire dall'obiettivo da raggiungere ed immaginare lo stadio subito precedente, poi lo stadio precedente ancora, sino a giungere al punto di partenza. Il tutto in modo tale da suddividere il percorso in una serie successiva di stati; ciò significa frazionare l'obiettivo finale in una serie successiva di micro-obiettivi che però prendono avvio dal punto di arrivo per tornare indietro sino al primo passo da eseguire. Questa strategia mentale contro intuitiva appare chiaro permette di costruire agevolmente la sequenza di azioni da realizzare per risolvere un problema partendo dal più piccolo ma concreto cambiamento possibile.

07 Aggiustare il tiro progressivamente

Talvolta i problemi sono complessi al punto tale da richiedere non una sola soluzione, ma una serie di queste in sequenza. Di fronte a situazioni di questo tipo è fondamentale evitare di voler affrontare insieme tutti i problemi ma iniziare ad affrontare il più accessibile. Una volta risolto il primo passare al secondo e così via, mantenendo però fin dall'inizio la visione della globalità e delle interazioni possibili fra le concatenazioni tra i problemi. Così facendo se evita di perdersi nella ingestibile complessità delle interrelazioni mentre si opera concretamente, ma al tempo stesso, si mantiene la visione dell'insieme.

DESTINATARI DEL CORSO

Educatori Cinofili, Addestratori Cinofili, Istruttori Cinofili, Allevatori, dogs-handler, operatori e tecnici di pet-therapy, tecnici di discipline cino-sportive, tecnici di piani di attuazione di progetti cino-tecnici in ambito di protezione civile e pubblica utilità.

Tutti quei professionisti che operano a contatto con le persone Manager Selezionatori e formatori del personale, direttori e assistenti di comunità, figure professionali operanti nelle istituzioni e nelle organizzazioni:

- Formatori
- Medici
- Mediatori
- Assistenti-sociali
- Educatori
- Insegnanti
- Pedagogisti
- Consulenti
- Infermieri
- Sacerdoti



PROGRAMMA DEL Corso Per Educatore Cinofilo Comportamentale Certificato.

Counsel Coach Cinofilo- Corso riconosciuto M.S.P. ITALIA(C.O.N.I.) E NARDONE GROUP

- Insegnanti
- Pedagogisti
- Fisioterapisti
- Animatori

A CHI È RIVOLTO IL CORSO PER EDUCATORE CINOFILO COMPORTAMENTALE STRATEGICO- COUNSEL COACH CINOFILO:

A coloro che ricercano una formazione specifica in ambito comportamentale per fornire supporto in caso di disagi vissuti dal cane o da chi vi interagisce e se ne vuole prender cura. Agli addestratori e agli educatori cinofili provenienti da altri Enti, o da altri corsi di questo ente, il cui percorso formativo lo porterà ad ottenere la qualifica Educatore Cinofilo Comportamentale.

“È facile complicare le cose, il difficile è renderle semplici.”

Premesso che un CounselCoach Strategico si occupa di quelle difficoltà non invalidanti, accompagnando la persona a superare gli ostacoli che gli impediscono una piena realizzazione di vita privata o professionale, in ambiti specifici. Difatti questo corso intensivo intende fornire le conoscenze sulle tecniche del Modello teorico-applicativo del Problem Solving Strategico®. Analizzare un problema, trovare la soluzione più funzionale in tempi rapidi Facile a dirsi, estremamente difficile a farsi se non si ha uno strumento metodologico da seguire. Così l'obiettivo principale di questo percorso è proprio quello di trasmettere uno strumento, un Metodo con un processo rigoroso ma al tempo stesso flessibile e autocorrettivo. Infine far vivere agli allievi un percorso di crescita personale concreto e misurabile e che li renda efficaci ed efficienti nelle relazioni e nella professione svolta, per ottenere il massimo risultato con il minimo sforzo, poiché dal nostro punto di vista, cercare di aiutare le persone per quanto nobile sia l'intenzione è cosa ben diversa da saperle aiutare veramente: spesso con le migliori intenzioni si ottengono risultati peggiori.

“un bene fatto male è peggiore del male stesso”.

Counsel Coaching Cinofilo: introduzione al Modello

- Dalla Scuola di Palo Alto ad Arezzo: il Modello Nardone, dal passato al presente: il **L'educatore cinofilo comportamentale diventa Counsel Coach Cinofilo.**
- Fare CounselCoaching strategico: comportamenti del CounselCoach, ciò che può o non può fare.
- Il metodo del CounselCoaching Cinofilo Strategico: fasi del Modello e protocollo operativo
Individuazione degli obiettivi da raggiungere, rilevazione delle risorse del cliente



PROGRAMMA DEL Corso Per Educatore Cinofilo Comportamentale Certificato.

Counsel Coach Cinofilo- Corso riconosciuto M.S.P. ITALIA(C.O.N.I.) E NARDONE GROUP

- Analisi delle difficoltà-problemi da superare
- Valutazione dei tentativi fallimentari di soluzione messi in atto
- Ristrutturazione delle modalità fallimentari e rilevazione delle alternative possibili, leva sui punti di forza del cliente elicitando le risorse da lui espresse in altre situazioni difficili della sua vita.
- Accordo congiunto sui cambiamenti da realizzare.

“Al consulente strategico non interessa conoscere le verità profonde e il perché delle cose, ma “come funzionano” e come farle funzionare nel miglior modo possibile”

PROGRAMMA DIDATTICO

Il Modello Strategico: le principali tecniche

Usualmente i problemi hanno origine da una difficoltà sulla quale il Cliente si è solitamente bloccato introducendo tentativi di soluzione che hanno inconsapevolmente peggiorato la situazione iniziale. In tal caso comprendere “come funziona ciò che non funziona” permette di condurre e costruire insieme al Cliente quei percorsi idonei ad aggirare gli ostacoli che hanno contribuito a creare il problema.

- Tecniche di definizione dell’obiettivo e disvelamento delle tentate soluzioni
- Analisi descrittiva della situazione problematica e/o obiettivo
- Tecnica del “Come peggiorare” per svelare le “Tentate Soluzioni disfunzionali”
- Tecnica dello “Scenario oltre il problema”
- Tecnica dello “Scalatore”

La Comunicazione Strategica.

Il ruolo del Counsel Coach Cinofilo è particolarmente variegato, questi può trovarsi ad effettuare il suo intervento in ambiti molto diversi tra loro. (individui, gruppi, organizzazioni) E’ per questa ragione che si ritiene di rilevante importanza costruire il rapporto con il Cliente (persona, gruppo, famiglia) ogni volta in modo mirato ed adeguato al suo stile, alla sua sensibilità oltre che alle sue esigenze.

- La formazione della prima impressione, l’impatto sulla formazione di opinioni; elementi di comunicazione non verbali e para verbali.



PROGRAMMA DEL Corso Per Educatore Cinofilo Comportamentale Certificato.

Counsel Coach Cinofilo- Corso riconosciuto M.S.P. ITALIA(C.O.N.I.) E NARDONE GROUP

- I cinque Assiomi della pragmatica della Comunicazione
- Creare sintonia attraverso il linguaggio adattato allo stile e alle modalità comunicative del cliente.
- Apprendere a usare l'alternanza tra linguaggio digitale e analogico, tra descrizioni e metafore, tra comunicazione indicativa e comunicazione performativa.
- Analisi di situazioni reali presentate dai partecipanti.

Il Dialogo Strategico (I livello).

- L'arte delle domande strategiche: discriminanti, orientanti, ad illusione di alternativa di risposta .
- Riassumere per ridefinire utilizzando il linguaggio sia logico che analogico
L'arte delle parafrasi ristrutturanti: ridefinire la forma, i contenuti per creare alternative di cambiamento

•

Il Dialogo Strategico (II livello).

- Dal dialogo ai piani di azione: suggerire, indicare o ingiungere.
- Evocare nuove sensazioni (esperienze emozionali correttive) mediante l'utilizzo di esempi, aforismi, metafore, enunciati;
- Creare nuove prospettive e punti di vista alternativi attraverso parafrasi evolute: argomentazioni lineari, non lineari, paradossali.
- Il co-costruire come scoperta congiunta, ovvero condurre il cliente alla soluzione come congiunta costruzione.

Sensazioni/Emozioni: le resistenze umane al cambiamento

- Le 4 sensazioni di base che influiscono sulle percezioni –emozioni- decisioni.
- La Paura- la Rabbia - il Dolore - il Piacere: stratagemmi di intervento
Tipologie di resistenza.
- Tecniche base per la gestione delle resistenze al cambiamento
- condurre rapidamente il proprio Cliente fuori dalle sabbie mobili, aiutandolo a prendere consapevolezza su "come si blocca" per evitare che accada nuovamente
- Calibrare e sintonizzare cambiamento: tecnica- relazione- comunicazione

Il Modello strategico nella sua applicazione concreta

- Imparare facendo il CounselCoachCinofilo Strategico
- Esercitazioni focalizzate sull'applicazione a casi concreti presentati dagli allievi

La tecnologia del cambiamento: la logica strategica

- Dalla Logica ordinaria a quella non ordinaria-strategica: gestire la mente che ci inganna



PROGRAMMA DEL Corso Per Educatore Cinofilo Comportamentale Certificato.

Counsel Coach Cinofilo- Corso riconosciuto M.S.P. ITALIA(C.O.N.I.) E NARDONE GROUP

- Logica dell'autoinganno: quando è funzionale o disfunzionale
Loca delle ambivalenze: contraddizioni, paradossi e credenze come usarle per il cambiamento
- Arte e scienza dello stratagemma: magia e tecnologia del cambiamento
strategico tredici stratagemmi essenziali: cavalcare la propria tigre e le tigri altrui
- Le resistenze al cambiamento ed espedienti strategici

Future oriented CounselCoaching.

- La tecnica del come peggiorare quotidiano
- Colloquio orientato al futuro, uso della domanda del miracolo e della tecnica dello scenario al di là del problema
- La tecnica dello scalatore e le sue varianti

Action oriented CounselCoaching: l'evoluzione al Modello

- Come si può allineare pensieri, emozioni, sensazioni compiere poi l'azione più strategica e funzionale?
- Le sei evidenze e fare appello alla mente consapevole.

Coaching e Self help Strategico: imparare il controllo delle proprie reazioni e trasformare i propri limiti in risorse.

- Rompere le proprie rigidità di pensiero e azioni attraverso il dialogo con se stessi
- Indagare cambiando le proprie prospettive
- Utilizzo del dialogo strategico come forma di auto inganno capace di trasformare i propri limiti in risorse
- Analisi delle incapacità strategiche
- Analisi delle sensazione che veicolano le nostre reazioni: stratagemmi evoluti per ri-orientare le nostre inclinazioni

Il CounselCoach strategico: Cavalcare la propria tigre.

- Gestione delle proprie modalità di percezione e di reazione nei confronti delle situazioni più stressanti
- Apprendere a utilizzare appieno le proprie risorse nei confronti dei più complicati problemi
- Comunicare efficacemente con se stessi e gli altri in modo da evitare di intrappolarsi in rigidi frame
- L'arte dello stratagemma nella sua essenza applicativa



PROGRAMMA DEL Corso Per Educatore Cinofilo Comportamentale Certificato.

Counsel Coach Cinofilo- Corso riconosciuto M.S.P. ITALIA(C.O.N.I.) E NARDONE GROUP

IL CINOFILO-ambito rieducativo-comportamentale

L'applicazione del Modello di Counsel Coaching al settore cinofilo è una realtà che consente di raggiungere obiettivi e risolvere problemi in modalità ottimizzata. Il modello rappresenta un protocollo nel quale il tecnico può ritrovare un riduttore di complessità che accentua la professionalità e blocca le azioni disfunzionali traducendo ogni sforzo in un atto efficiente ed efficace.

Tra punti salienti del programma cinofilo che un tecnico educatore potrà aggiungere alle proprie skills troviamo:

- Costruire un accordo sull'obiettivo per il cane
- Rendere il cane parte attiva del proprio cambiamento
- Capacità di distinzione fra atteggiamenti e comportamenti
- Saper gestire gli elementi di criticità in ambito sociale-urbano familiare-relazionale
- Saper gestire i punti di criticità nelle maggiori discipline cino-sportive
- Saper gestire i punti di criticità in impiego in ambito emergenziale
- Saper riconoscere le emozioni attraverso la lettura dell' etogramma del cane e rapportarle con eventuali condizioni emotive riscontrabili nella persona.
- Riconoscere e riequilibrare condizioni emotive disfunzionali nel cane e le maggiori problematiche associate:
 - Paura, ansia, diffidenza
 - Rabbia, aggressività, stati implosivi
 - Piacere, ossessioni...
 - Dolore, tristezza, stati depressivi
 - Vizi ed errori
- Utilizzare agevolmente le Tecniche anche in modalità di paradossi.
- Acquisire consapevolezza Prossemica avanzata. Chiusure ed aperture
- Istituire Ambienti pro-attivi
- Gestire la gradualità della formazione
- Portare il cane (ed il binomio) verso un'elevata Auto realizzazione

SPECIFICHE DEL CORSO PER EDUCATORE CINOFILO COMPORIMENTALE- COUNSEL COACH CINOFILO

Fornisce tutti i contenuti e la possibilità di strutturare le competenze previste dal corso per educatore cinofilo certificato e prevede gli strumenti per conoscere i segreti della comunicazione strategica riassunti nel "Modello Strategico", applicabile sia alle problematiche comportamentali ed emotive del cane che per contrastare le comuni resistenze apposte dai proprietari. Un potente riduttore di complessità, che agisce da subito.



PROGRAMMA DEL Corso Per Educatore Cinofilo Comportamentale Certificato.

Counsel Coach Cinofilo- Corso riconosciuto M.S.P. ITALIA(C.O.N.I.) E NARDONE GROUP

Fornisce protocolli orientati alla risoluzione dei comportamenti indesiderati, dai più semplici ai più elaborati.

Nel corso sono previsti:

- Testi ed immagini
- Oltre 80 ore di video di formazione e case histories Counsel Coach
- Video tutorial
- 12 Lezioni dal vivo con docenti specializzati
- 12h "Open Chat" con tutor e docenti (Whatsapp-Telegram-E.mail)
- Invio di protocolli specifici ad hoc
- Test finale scritto (45 domande)
- Test Finale Orale
- Saggio Finale Operativo (role play)(c.a.60 min)
- Certificazione Avanzata(previa superamento degli esami-almeno 80%)
- Tirocinio e supervisioni di casi online o in presenza

DOCENTI ,RESPONSABILI, TUTOR E RELATORI: una sinergia di competenze complementari.

Fabio Noferi, Istruttore Cinofilo- C.S.E.N, ENCI, FIGURANTE S.A.S. ,tecnico della gestione dell'aggressività del cane, Formatore M.S.P., diplomato in Problem Solving Strategico Breve presso STC Strategic Therapy Center, collaboratore presso progetti di reinserimento di cani con disfunzioni comportamentali provenienti da strutture di contenimento per "randagi", responsabile del progetti per la cura di soggetti di conclamata aggressività e psico-disfunzioni nella relazione uomo-animale.

Dott.ssa Maria Cristina Nardone- Oggi Nardone Group è guidato da M. Cristina Nardone, quale amministratore unico, con una sede centrale ad Arezzo, una filiale a Madrid, 10 sedi formative e un team formato da 30 consulenti e 40 formatori . Tutti specializzati presso le "Scuole Nardone Group" e costantemente aggiornati, dotati di qualità che M. Cristina Nardone ritiene uniche: una profonda conoscenza teorica e pratica del Modello Breve Strategico e una straordinaria passione per quello che fanno, uniti a una grande esperienza e capacità di condividerla. Nardone Group è una società di consulenza e formazione specializzata in soluzioni e miglioramento delle prestazioni. "Aiutiamo persone e aziende a risolvere problemi in tempi brevi e raggiungere risultati straordinari che richiedono un cambiamento nel comportamento umano."

Pietrini Fabio - Responsabile MS..P. TOSCANA e del II Centro di Formazione di MSP Prato per lo sviluppo di una reale e concreta rete di operatori attraverso corsi di formazione qualificati, volti a creare figure altamente preparate e comunicative, esperte e capaci nel settore, da inserire nel mondo del lavoro o del tempo libero. I corsi trattano gli argomenti in



PROGRAMMA DEL Corso Per Educatore Cinofilo Comportamentale Certificato.

Counsel Coach Cinofilo- Corso riconosciuto M.S.P. ITALIA(C.O.N.I.) E NARDONE GROUP

modo attento e preciso ed offrono una preparazione completa ai propri iscritti, dando loro le giuste credenziali e i fondamentali strumenti per interagire con l'altro, attraverso metodologie innovative ed interessanti, volte a creare nel fruitore una profonda motivazione, un'attenta cura e una reale professionalità

Vincenzo Vittozzi- coo-responsabile del progetto per Unità Cinofilo Anti-degrado e Anti-droga (2018) per i V.V.U.U. del comune di Firenze –

Francesco Marinelli .addestratore E.N.C.I., Formatore M.S.P., , Responsabile del Gruppo Unità Cinofile da Soccorso di Terranuova Braccionino (AR)

Dott. Paolo Mancini, Medico Veterinario- specializzato in ambito comportamentale. →

Dott.ssa Aleida Paladini- Medico Veterinario Comportamentalista, Libero professionista, esperto in Interventi Assistiti con gli Animali e problematiche di educazione, sviluppo, socializzazione, paura, fobia, aggressività, iperattività, distruzioni, ansia da separazione, eliminazioni inappropriate. Gestione e terapia di problematiche e patologie comportamentali

COME FUNZIONA L'ITER FORMATIVO:

- Il programma si divide in due argomentazioni principali:
 1. Specifiche del cane in ambito comportamentale- Problem Solving
 2. Specifiche della persona e le modalità di sblocco delle resistenze al cambiamento.
- L'allievo inizierà dalla lettura/studio del materiale didattico presente nei moduli del corso reperibile presso l'apposita sezione della piattaforma: www.educatorecinofilocomportamentale.it.
- Il materiale didattico è organizzato in 6 moduli + un Modulo d'esame finale.
- Al termine della visione di ogni modulo potrò eseguire il test di conferma di lettura relativo al Modulo stesso.
- Prenderà appuntamento per i due incontri con i docenti del corso assegnati al Modulo
- Detti incontri si terranno sulla piattaforma dedicata su Google meet per una durata di 2 ore ciascuno.
- Ogni incontro sarà registrato e la registrazione sarà disponibile sulla dashboard dell'allievo , presente nella sessione "DASHBOARD del sito web www.educatorecinofilocomportamentale.it.
- Avrà accesso, oltre al materiale didattico contenuto nei Moduli, ad una sessione dedicata contenente oltre **80 ore di video** specifiche del programma dedicato al Counsel Coaching
- Attraverso sistemi di messaggistica o telefono disporrà di consulenze dirette sugli argomenti del corso trattati per approfondimenti o delucidazioni.
- Quando lo riterrà opportuno, l'allievo potrà richiedere l'inizio della proprie sessioni di esami.
- Il corso può essere completato con un termine massimo di 18 mesi, dopo di che la piattaforma bloccherà automaticamente gli accessi al materiale didattico, mentre resteranno fruibili le video registrazioni delle lezioni con i docenti.(Può comunque richiedere una unica proroga di ulteriori 18 mesi).



PROGRAMMA DEL Corso Per Educatore Cinofilo Comportamentale Certificato.

Counsel Coach Cinofilo- Corso riconosciuto M.S.P. ITALIA(C.O.N.I.) E NARDONE GROUP

- Al termine del corso potrà richiedere di presenziare ad almeno 2 casi reali in online o in presenza (a discrezione dell'ente organizzatore) in qualità di tirocinante.

Informazioni Ente Formatore I corsi di ILCINOFILO

Hanno il pieno consenso e l'approvazione di MSP e, soprattutto, costituiscono il piano di studi e di pratica per il riconoscimento istituzionale.

Sono strutturati con base formativa evoluta e non rappresentano solo un corso nel quale viene rilasciato un diploma ma consentono di raggiungere di una preparazione tecnica completa ed approfondita.

Il diploma tecnico che andiamo a rilevare con questa fase formativa è un CERTIFICAZIONE RICONOSCIUTA, prima da MS.P. (Movimento Sportivo Pololare) poi dal C.O.N.I. all'interno del sistema operativo S.N.A.Q.(Sistema Nazionale Di Qualifiche Degli Operatori Sportivi)

Lo SNaQ è il modello generale di riferimento per il conseguimento delle qualifiche degli operatori sportivi delle Federazioni Sportive Nazionali (FSN), delle Discipline Sportive Associate (DSA) e di coloro che operano nell'ambito degli Enti di Promozione Sportiva (EPS) .

MAGGIORI APPROFONDIMENTI SULLA CERTIFICAZIONE FACENTE PARTE
DEL SISTEMA DI CERTIFICAZIONE C.O.N.I

<https://scuoladellosport.coni.it/images/sds/documenti/SNAQ.pdf>

(CLIKKA SUL LINK PER APRIRE IL PDF)

Al fine di garantire un orientamento al benessere del cane e con l'obiettivo di uniformarsi al sistema U.N.I. ogni allievo sottoscrive un documento contenente il CODICE ETICO.



PROGRAMMA DEL Corso Per Educatore Cinofilo Comportamentale Certificato.

Counsel Coach Cinofilo- Corso riconosciuto M.S.P. ITALIA(C.O.N.I.) E NARDONE GROUP

Modalità di ammissione ed inizio del corso:

1. Invio del modulo di iscrizione [ISCRIZIONE – Area Formazione educatorecinofilocomportamentale.it](https://www.educatorecinofilocomportamentale.it)
<https://www.educatorecinofilocomportamentale.it/iscrizione>
2. Invio di un curriculum o di un documento attestante la propria certificazione (a: corsoeducatori@ilcinofilo.it) come educatore o addestratore cinofilo anche presso altri enti
3. Webinar individuale frontale d'ingresso- orario accordato con l'assistente alla didattica, dopo l'invio di quanto nei punti 1 e 2 .
4. Invio delle quote secondo la modalità selezionata nel modulo di iscrizione
5. Attivazione delle proprie credenziali e ricezione delle passwords di accesso alle piattaforme.
6. Le adesioni verranno accettate fino ad esaurimento dei posti (20 a trimestre) e saranno considerate confermate solo al momento dell'avvenuto pagamento.

CONTATTI:

E-mail: corsoeducatori@ilcinofilo.it

Tel. 3770886138